



保険代理店向けのクラウド型顧客・契約管理システムを提供する 株式会社hokan様を金融面からサポート

商工中金は、事業性の判断が難しく、収益化に時間を要する分野に取り組む創業間もない中小企業の皆さまを、関係機関と連携しながら、積極的にサポートしています。

商工中金（副都心営業部）は、株式会社hokan様（本社：東京都中央区、代表者：小坂直之様）に対し、事業拡大に必要な資金として、1億円を融資しました。

同社は、保険代理店向けに特化したクラウド型顧客・契約管理システム「hokan®(ホカン)」を提供しているスタートアップ企業です。同サービスは、契約管理からアフターフォローまでの情報を一元管理し、情報の集計・分析までできる点が特長で、保険代理店の煩雑かつ非効率な事務作業やデータ管理を効率化します。

今回同社は、調達した資金を活用し、製品の機能拡充と組織体制の強化を進め、事業成長を目指します。

商工中金は、経営者へのヒアリングを通じた綿密な事業性評価を実施し、同社の強みと財務上の課題を共有。同社の取組みが、保険業界の生産性向上に貢献するものと考え、本融資契約を締結しました。なお、本件は「経営者保証に関するガイドライン」に則り、無保証としています。

商工中金は、創業ステージにある中小企業の皆さまの支援を通じ、経済の発展に貢献してまいります。

【株式会社hokan（ホカン）様の概要】

所在地	東京都中央区日本橋兜町9-1 兜町第2平和ビル5階
代表者	小坂 直之 様
資本金	1億円
従業員数	50名（2023年10月現在）
設立	2017年8月
業種	保険業界向けクラウドサービスの開発・販売

Our product

hokan

- hokan CRM + 案件管理**
各種コスト削減と監査効率を改善するクラウドサービス。保険代理店業務における業務標準化と管理効率化により、各種コスト削減と監査効率を改善します。
- hokan CRM + ダッシュボード**
リアルタイムでお手帳を分析し可視化が可能。顧客属性データから行動データ、収益データまでも継続して収集し、リアルタイムで分析と可視化が可能です。
- hokan CRM + 意向把握**
コスト削減と監査効率を改善するクラウドサービス。顧客属性の標準化に加え、意向確認・意向把握業務の標準化を促進。非対面意向把握機能で即時確認とペーパーレスを実現。
- hokan CRM + 出納**
企業代理店特有の入金金管理や帳簿業務に特化。クラウド型の保険代理店向け帳簿管理システムです。一連の帳簿業務を「Hokan 出納」で管理できます。
- hokan + ATOIKURA**
データ入力COORを用いることで、MDRT会員数を数値・継続するのみに必要な「MDRT成績証明書」「成績情報」の準備を効率化へ。